

COMMERCIAUX H/F - SECTEUR 18

*Chez ECO CONSEIL nous sommes à la pointe de la révolution énergétique !
Spécialisés dans les solutions d'énergie renouvelable (pompes à chaleur, panneaux photovoltaïques),
nous aidons les particuliers à réduire leur empreinte carbone et à opter pour une énergie propre et durable.
Vous souhaitez participer activement à cette transition verte ? C'est ici que tout commence !*

Nous recherchons un **Commercial Terrain** passionné et motivé pour rejoindre
notre nouvelle équipe à Saint-Doulchard.

Contrat CDI

📍 Agence basée à Saint-Doulchard (18)

Vous serez au cœur de l'action, en contact direct avec nos clients, pour proposer des solutions adaptées à leurs besoins énergétiques tout en participant à la croissance de notre entreprise.

🎯 VOS MISSIONS :

Sous la responsabilité d'un responsable d'agence, **vos missions** seront de :

- Prospecter une clientèle de particuliers afin de proposer nos solutions d'économies d'énergie.
- Prospecter en porte à porte, phoning, prise de rendez-vous, démarchage.
- Représenter l'entreprise sur les foires, salons, marchés, et autres événements.
- Conduire des RDV en s'appuyant sur le process de vente ECO CONSEIL.
- Remplir des dossiers issus de la vente.
- Suivre le client par téléphone ou par sa présence lors du contrôle technique et/ou lors de la pose.
- Recueillir du parrainage et fidéliser notre clientèle.
- Alimenter son fichier clients de ses propres ventes.

👤 PROFIL RECHERCHÉ :

- Vous êtes autonome, dynamique et avez un fort sens du relationnel.
- Vous êtes titulaire d'un diplôme NDRC, Technique de Commercialisation, ou sans diplôme.
- Vous êtes titulaire du permis B.

🏠 CE QUE NOUS VOUS OFFRONS :

- Contrat CDI.
- Salaire minimum garanti de 1 750€ net + commissions non plafonnées + primes + challenges.
- Salaire moyen entre 30 000€ et 80 000€ brut annuel.
- Des rendez-vous fournis.
- Un véhicule de service.
- Une tablette avec un logiciel interne.
- Sacoche et vêtements floqués à l'image de l'entreprise.
- Des perspectives d'évolution rapide pour les plus performants.

Vous bénéficierez d'une formation sur les processus de vente et les produits de l'entreprise puis d'un accompagnement terrain de 2 à 3 mois afin que vous soyez autonome et performant à la fin de votre période d'essai.

*Venez nous aider à développer notre réseau et relever de nouveaux challenges.
Plus qu'un diplôme, nous recherchons une personnalité et un véritable potentiel commercial !*

Pour postuler, merci d'envoyer votre CV à l'adresse :
recrutement@ecoconseil-energie.com

Le + ECO CONSEIL :

Nous avons été élus Meilleur Employeur 2024 par BNP Personal Finance
Rejoignez la famille ECO CONSEIL ! 😊

