

Commerciaux - secteur 03

Poste à pourvoir dès que possible

Chez ECO CONSEIL nous sommes à la pointe de la révolution énergétique ! Spécialisés dans les solutions d'énergie renouvelable (pompes à chaleur, panneaux photovoltaïques), nous aidons les particuliers à réduire leur empreinte carbone et à opter pour une énergie propre et durable. Vous souhaitez participer activement à cette transition verte ? C'est ici que tout commence !

Nous recherchons un **Commercial Terrain** passionné et motivé pour rejoindre notre équipe.

📍 Agence basée à Moulins (03)

Vous serez au cœur de l'action, en contact direct avec nos clients, pour proposer des solutions adaptées à leurs besoins énergétiques tout en participant à la croissance de notre entreprise.



Sous la responsabilité d'un responsable d'agence, **vos tâches** seront de :

- Prospecter une clientèle de particuliers afin de proposer nos solutions d'économies d'énergie
- Prospecter en porte à porte, phoning, prise de rendez-vous, démarchage
- Représenter l'entreprise sur les foires, salons, marchés, et autres événements
- Conduire des RDV en s'appuyant sur le process de vente ECO CONSEIL
- Remplir des dossiers issus de la vente
- Suivre le client par téléphone ou par sa présence lors du contrôle technique et/ou lors de la pose,
- Recueillir du parrainage et fidéliser notre clientèle
- Alimenter son fichier clients de ses propres ventes



PROFIL RECHERCHÉ ?

- Vous êtes autonome, dynamique et avez un fort sens du relationnel.
- Vous êtes titulaire d'un diplôme NDRC, Technique de Commercialisation, ou sans diplôme
- Vous êtes titulaire du permis B requis



CE QUE NOUS VOUS OFFRONS ?

- Contrat CDI
- Salaire minimum garanti de 1 720€ net + commissions non plafonnées + prime + challenges
- Salaire moyen entre 30 000€ et 80 000€ brut annuel
- Des rendez-vous fournis
- Un véhicule de service fourni après période d'essai ou selon conditions
- Une tablette avec un logiciel interne
- Sacoche et vêtements floqués à l'image de l'entreprise
- Des perspectives d'évolution rapide pour les plus performants

Vous bénéficierez d'une semaine de formation sur les processus de vente et les produits de l'entreprise puis d'un accompagnement terrain de 2 à 3 mois afin que vous soyez autonome et performant à la fin de votre période d'essai.

Venez nous aider à développer notre réseau et relever de nouveaux challenges.
Plus qu'un diplôme, nous recherchons une personnalité et un véritable potentiel commercial !

Pour postuler, merci d'envoyer votre CV à l'adresse :
recrutement@ecoconseil-energie.com

Le + ECO CONSEIL :

Nous avons été élus Meilleur Employeur 2024 par BNP Personal Finance
Rejoignez la famille ECO CONSEIL ! 😊

